



Wir sind deutschlandweit ein führender Anbieter für herstellerunabhängige Drucklösungen. Mit unseren Managed Print Services (MPS) optimieren wir Druck- und Dokumenten-Prozesse und bieten unseren Kunden einen Rundumservice in der Durchführung unternehmensweiter Konzepte.

Zu unserem Produktportfolio zählen umfassende Beratungsleistungen, die Installation maßgeschneiderter Softwarelösungen, die Lieferung der passenden Hardware inkl. Verbrauchsmaterialien sowie Mitarbeiterschulungen und bundesweite Serviceleistungen.

Mit unseren Lösungen schaffen wir mehr Datensicherheit, Kostentransparenz und Prozesseffizienz.

Unser Unternehmen wurde 1992 gegründet und hat seinen Hauptsitz in Rodgau-Jügesheim im Rhein-Main-Gebiet, südlich von Frankfurt.

Wir suchen:

Vertriebsexperte (m/w/d) in Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Erweiterung des aktuellen Kundenstammes durch die aktive und nachhaltige Akquise von Neukunden (B2B)
- Betreuung ausgewählter Bestandskunden (B2B)
- Führung von Vertragsverhandlungen
- Abschluss von Klickverträgen
- Auf- und Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Erarbeitung individueller Strategien zum Kunden-/Projektgewinn inkl. Entwicklung individueller Lösungen
- Projektmanagement
- Zusammenarbeit mit technischen Fachspezialisten, Herstellern, Lieferanten und Partnern
- Gelegentliche Teilnahme an Messen und Kongressen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium mit technischem oder wirtschaftswissenschaftlichem Schwerpunkt **oder** eine abgeschlossene vergleichbare technische oder kaufmännische Ausbildung.
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im IT-Vertrieb, vorzugsweise in der Druckerbranche
- Gutes technisches Verständnis
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket (Excel, Word, PowerPoint)
- Kommunikationstalent und Kontaktstärke, sowie gutes Ausdrucksvermögen in Deutsch in Wort und Schrift
- Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick und gutes Zahlenverständnis
- Gute Englischkenntnisse
- Spaß am lösungsorientierten Vertrieb und am Umgang mit Menschen
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Engagement
- Selbstbewusstes, freundliches Auftreten
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Strukturierte, selbstständige und teamorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

Das bieten wir Ihnen:

- Eine anspruchsvolle und vielfältige Tätigkeit mit großem Gestaltungsfreiraum
- Nach intensiver Einarbeitung und Training-on-the-Job arbeiten Sie selbstständig mit hoher Eigenverantwortung
- Kurze Kommunikationswege
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Ein attraktives Provisions- und Bonusprogramm
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Gute Aufstiegschancen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellungen sowie frühestmöglichem Eintrittstermin **ausschließlich per E-Mail an bewerbung@csp-gmbh.de** .

CSP Computer-Schnittstellen-Peripherie
GmbH Justus-von-Liebig-Straße 5
63110 Rodgau-Jügesheim

www.csp-gmbh.de