



Wir sind deutschlandweit ein führender Anbieter für herstellerunabhängige Drucklösungen. Mit unseren Managed Print Services (MPS) optimieren wir Druck- und Dokumenten-Prozesse und bieten unseren Kunden einen Rundumservice in der Durchführung unternehmensweiter Konzepte.

Zu unserem Produktportfolio zählen umfassende Beratungsleistungen, die Installation maßgeschneiderter Softwarelösungen, die Lieferung der passenden Hardware inkl. Verbrauchsmaterialien sowie Mitarbeiterschulungen und bundesweite Serviceleistungen.

Mit unseren Lösungen schaffen wir mehr Datensicherheit, Kostentransparenz und Prozesseffizienz bei unseren Kunden.

Unser Unternehmen wurde 1992 gegründet und hat seinen Hauptsitz in Rodgau-Jügesheim im Rhein-Main-Gebiet, südlich von Frankfurt.

Wir suchen:

Mitarbeiter im Vertrieb (m/w/d) in Vollzeit

Deine Aufgaben:

- Du betreust gemeinsam mit unserem Vertriebsteam den bestehenden Kundenstamm (B2B).
- Du bereitest Vertriebsaktionen vor und nimmst an Kundenterminen teil.
- Du informierst unsere Kunden über unsere neuen Lösungen.
- Du aktualisierst und pflegst unser CRM-System.

Dein Profil:

- Du hast eine Affinität zu IT-Produkten.
- Du hast eine Berufsausbildung abgeschlossen und verfügst idealerweise bereits über erste Erfahrungen im Vertrieb, wobei auch ein Quereinstieg aus anderen Branchen möglich ist.
- Du arbeitest strukturiert, selbstständig und teamorientiert.
- Du bist ehrgeizig und erfolgsorientiert.
- Du hast keine Angst vorm Telefonieren.
- Du zeigst Freude und Engagement beim Verkaufen und beim Umgang mit Kunden.
- Dein Auftreten ist freundlich und gepflegt.

- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse sind erwünscht.
- Du kannst sicher mit dem MS-Office Paket umgehen.
- Du besitzt den Pkw-Führerschein Klasse B

Das bieten wir Dir:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit großem Gestaltungsfreiraum
- Einen krisensicheren Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsvertrag
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Sehr gute Aufstiegschancen
- Perspektivische Übernahme eines eigenen Kundenstamms, wodurch sich sehr gute Verdienstmöglichkeiten ergeben.
- Ein Umfeld zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Ein attraktives Bonusprogramm
- 30 Urlaubstage pro Jahr

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse & Zertifikate) mit Angabe Deines frühesten Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an bewerbung@csp-gmbh.de .

CSP Computer-Schnittstellen-Peripherie GmbH
Justus-von-Liebig-Straße 5
63110 Rodgau-Jügesheim

www.csp-gmbh.de